

たった2時間で売上UPする自己紹介の作り方と インボイス制度の不安を解消するセミナーを同時開催！！

新年だからこそチェックしておきたい2つの「準備」

ビジネスでも常に「攻め」と「守り」の意識が必要だと言うのはあなたも同意してくださるのではないのでしょうか？

ではあなたのビジネスにとっての「攻め」と「守り」とはなんでしょう？

それは売上を作ることと、もうすぐ始まるインボイス制度などの法律を守ることではないのでしょうか？つまりは**売上UPと法令遵守**です。そして、どちらについても小難しいことばかりが必要なワケでもありません。意外と”ちょっとしたこと”の差や”知っていること”の差で解決できることがほとんどです。

そこでちょっとしたことの差を埋めて、ビジネスの攻めと守りを強化するセミナーを企画しました。このセミナーへ参加する人との繋がりを持つだけでもあなたのビジネスが変わるきっかけとなる人と出会えるかもしれません。

まず1つ目のテーマは、

90秒しゃべるだけで72.6万円の売上につなげた

初対面トーク術作成ワークショップです。

成果につながる
初対面トークのつくり方

【あなたらしい、あなただけの、
初対面トーク（自己紹介）を作りたい方は他にいませんか？】

「自己紹介って苦手なんですよね…」

「初対面の人と話すのってニガテで…」

「新年で新しい人と出会う機会も増えるんですけど、どうも自己紹介がしっくりこなくて…」

「ビジネス交流会に参加してるんですけど、最近参加しても意味ないかな？」って考え始めてるんです。。

あなたもこんなお悩みをお持ちではありませんか？

実は…かなり多くの方が同じ悩みを抱えています。「かといってわざわざ講習を受けるほどでもないし…」もし、こんな風を感じたことがある方はこのセミナーへ参加して60分で解決してください。

このセミナーでお伝えする内容は…

- ・自己紹介の目的はたった1つだけ！それって明確ですか？
- ・私が90秒しゃべるだけで売上に繋がったヒミツ
- ・初対面トークを構成する3つのパーツ。
- ・実績がない人でも実績をつくれる、「誠実でズルい」方法。
- ・実は最強の自己紹介は○出しすることなんです。
- ・最新事例紹介。口下手でも〇〇を紹介するだけで信頼される方法。

などについてお話します。

この「初対面トークのつくりかた」を学ぶことで…

こんな変化をもたらします！

- 自己紹介でアタフタせずに自信を持って伝えられる。
- 正しく伝えるだけで紹介につながり売上になる。
- あなたのことをもっと知りたい！という人を増える。

実際に私がうまくいった”売上につながる”自己紹介を一緒に作っていくワークショップです。

講師紹介

氏名:日向将園

宮崎県新富町出身。

会社員時代に重度のヘ

ルニアのため足で稼ぐ

営業ができなくなる。その後、法人企業相

手でも訪問することなく集客/セールスす

る手法を学ぶ。現在は宮崎県に戻り、企業

や個人事業主へその方法を伝えるために

LIOTAS.Labを設立。京都と宮崎を中心に

活動中。動物好き。2019年から犬派から

猫もアリ派に転向。



～3月にせまるインボイスの登録期限～

登録しないと仕事を失う？消費税を納めないといけなくなる？ 免税事業者のインボイス対策はどうすればよいのか！？

インボイスなんて免税事業者の自分には関係ないでしょ？登録申請なんていらぬのでは？
そう思いつつも不安になってインボイスについて調べてみると、インボイスが発行できないと
仕事を失うとか、消費税を納めないといけなくなるとか、あることないこと飛び交っていて、
ますます不安を感じてしまう人も多いようです。

そこでインボイスについて解説してくれるセミナーに出席してみても、制度の全体像や請求書
の書き方などの課税事業者向けの説明が中心で、結局何をすればよいのかわからないまま…。

それでは、**免税事業者はいったいどうすればよいのでしょうか？**
本当にインボイスの登録申請はしなくてよいのでしょうか？

そこで今回は、消費税やインボイスに関する知識がない免税事業者でも、インボイス制度の開
始に向けて、具体的に何をすればいいのかがわかるセミナーを開催することにしました。

2つ目のテーマは、 知識0の免税事業者でも、請求書の作り方や価格設定などの 具体的なインボイス対策がわかるセミナーです！

このセミナーでお伝えする内容は…

- ・インボイスが発行できないと仕事を失う？広がる噂や不安の正体
- ・そもそも消費税はどんな仕組み？
- ・インボイス制度とは？
- ・インボイスの登録申請はしないといけないのか？
- ・登録申請せざるを得ない状況とは？
- ・インボイス開始に向けて、免税事業者が行うべきたった2つの対策
- ・価格交渉の前に知っておきたい価格設定3パターン

※免税事業者向けに解説しますが、課税事業者でもインボイス制度の内容が
よくわかるセミナーです。免税事業者との価格交渉に関するワークも用意し
ていますので、課税事業者の方々もぜひご参加ください。

講師紹介

氏名:板山 翔

京都府宇治市出身。
日本初のオンライン
専門の税理士事務所
を開業。自社の事業
を『税理士業』ではなく、『経営に必
要な情報をオンラインで提供する事
業』と定義し、経営戦略コンサルタン
トとしても活動している。



日時：1月19日 18：45～20：45 (18：30開場)

場所：コワーキングスペース QUESTION 7階

Creative Commons2 (リアル会場での開催)

京都市中京区河原町通御池下 下丸屋町390-2

京都市営地下鉄東西線「京都市役所前」駅 1番出口 徒歩約1分

京阪電車「三条」駅 12番出口 徒歩約5分

定員：先着50名

申し込み方法：

同友会会員の方:e-doyuにて参加登録をお願いします。

会員以外の方：QRコードを読み取り参加登録を
お願いいたします。



参加費：2,000円

※振込期限1月12日(木)

(1月13日以降のキャンセルはご返金できません
ので、ご了承下さい)

振込先：京都銀行 京都経済センター出張所 普通

1000491

キョウトチウヨウキギョウカトウウカケイネンカイカンゾウチョウウスイノヒロ

(振込・振込手数料参加者負担)

*尚、今回は領収証の発行は致しません。

やむを得ない事情でお振込できない方は、当日現金
でお支払いをお願い致します。